

Меры поддержки экспорта для предпринимателей Московской области

от Фонда поддержки ВЭД Московской области

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА
МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

▼ ЭКСАР
▼ РОСЭКСИМБАНК

ВРЕМЯ ЗАДАТЬ СЕБЕ ВОПРОСЫ



Уверенно чувствуете себя в своей нише?

Как увеличить продажи и прибыль?

Где найти новых клиентов?

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ ПОКУПАТЕЛИ

ВАШЕЙ ПРОДУКЦИИ

8 млн. чел.

Московская область

146 млн. чел.

Россия

243 млн. чел.

Русскоязычный мир
(бывшие республики
СССР)

8 млрд. чел.

Весь мир
(более 250 стран)

ТОП-30 ПРИОРИТЕТНЫХ СТРАН

1. Казахстан
2. Киргизия
3. Китай
4. Белоруссия
5. Узбекистан
6. Таджикистан
7. Азербайджан
8. Пакистан
9. Вьетнам
10. Иран
11. Бразилия
12. ЮАР
13. Сингапур
14. Сербия
15. Алжир
16. Туркмения
17. Индонезия
18. Таиланд
19. Египет
20. ОАЭ
21. Марокко
22. Армения
23. Саудовская Аравия
24. Южная Корея
25. Аргентина
26. Мексика
27. Нигерия
28. Бангладеш
29. Эфиопия
30. Филиппины

46% НАСЕЛЕНИЯ ПЛАНЕТЫ

Н.В.: Отобраны страны, входящие в межгосударственные объединения ЕАЭС, СНГ, БРИКС, ШОС, и не вводившие против России торговые санкции. **Синим цветом** обозначены страны, с которыми у России установлена зона свободной торговли.

ЭТАПЫ ЭКСПОРТА

1. Выбор рынка
2. Подготовка к требованиям рынка
3. Поиск покупателя
4. Переговоры и заключение контракта
5. Финансы и расчеты
6. Доставка и таможенная очистка
7. Возмещение НДС и получение субсидий

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

1

Новая мера

Сертификация производства и продукции, получение разрешений

Для МСП:
Софинансирование до 80% затрат, но не более 15 млн руб.

Для крупных:
Софинансирование до 50% затрат, но не более 15 млн руб.

2

Участие в международных выставках за рубежом (коллект. стенд)

Для МСП – бесплатно
Для крупных:
софинансирование до 50% затрат, но не более 3 млн руб.

3

Участие в международных выставках в РФ (коллект. стенд)

Для МСП – бесплатно
Для крупных:
софинансирование до 50% затрат, но не более 3 млн руб.

4

Поиск и подбор потенциального иностранного покупателя

Для МСП – бесплатно
Для крупных:
софинансирование до 50% затрат, но не более 200 тыс. руб.

5

Новая мера

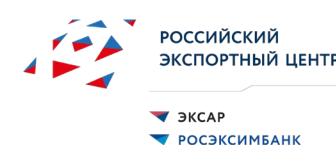
Содействие в организации транспортировки на новые рынки

Для МСП:
Софинансирование до 80% затрат на транспортировку, экспедирование и логистику подрядчиков Московской области, но не более 5 млн руб.

6

Подробности на exportmo.ru

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА
МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ



МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

6

**Патентование
продукции**

Для МСП:
Софинансирование до
70% затрат, но не более
1 млн руб.

Для крупных:
Софинансирование до
50% затрат, но не более
1 млн руб.

7

**Размещение на
международных
электронных
торговых
площадках**

Для МСП – бесплатно
Для крупных:
софинансирование до
50% затрат, но не более
1 млн руб.

8

**Участие в
международных
бизнес-миссиях**

Для МСП – бесплатно
Для крупных:
софинансирование до
50% затрат, но не более
700 тыс. руб.

9

**Участие в
реверсных
бизнес-миссиях**

Для МСП – бесплатно
Для крупных:
софинансирование до
50% затрат, но не более
1 млн руб.

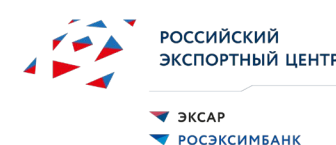
10

**Проведение
маркетинговых и
патентных
исследований**

Для МСП:
Софинансирование до
80% затрат, не более
300 тыс. руб.
Для крупных:
Софинансирование до
50% затрат, но не более
400 тыс. руб.

7 Подробности на exportmo.ru

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА
МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ



МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

11

Создание и модернизация сайта на иностранном языке

Для МСП:
Софинансирование до 80% затрат, но не более 150 тыс. руб.

Для крупных:
Софинансирование до 50% затрат, но не более 250 тыс. руб.

12

Содействие в переводе материалов на иностранный язык

Для МСП – бесплатно
Для крупных:
софинансирование до 50% затрат, но не более 50 тыс. руб.

13

Обучение в акселерационных программах экспорта

Для МСП:
Софинансирование до 80% затрат, но не более 1,5 млн руб.
Для крупных:
Софинансирование до 50% затрат, но не более 1,5 млн руб.

14

Семинары, вебинары, круглые столы по экспорту

Всем бесплатно

15

Консультации по правовым вопросам, логистике, таможене

Всем бесплатно

КАК ПОЛУЧИТЬ ПОДДЕРЖКУ

1. Сообщить в Фонд о желании экспортировать по телефону, через сайт, электронную почту
2. Принять звонок специалиста Фонда и договориться о видеоконференции Ваших сотрудников и специалистов Фонда
3. Сообщить на видеоконференции специалистам Фонда подробности о продукте, компании и планах
4. Подготовить со специалистами Фонда подробный план совместных действий
5. Следовать разработанному плану развития экспорта

✓ **Вывод продукта на экспорт в целевую страну**

Н.В.: Фонд осуществляет переход на безбумажную форму предоставления поддержки посредством электронного документооборота (ЭДО) и электронной цифровой подписи (ЭЦП)

РЕЗУЛЬТАТ ПОДДЕРЖКИ



ЭКСПОРТНЫЙ КОНТРАКТ

Ждем Ваших заявок!

info@exportmo.ru

8 (495) 150-39-41

exportmo.ru

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА
МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

▼ ЭКСАР
▼ РОСЭКСИМБАНК